

Model Penerapan Tarif Premium Untuk Mempercepat Penggunaan PV Rooftop Di Wilayah Jakarta = The Implementation Model of Premium Tariff to Accelerate the Use of PV Rooftop in Jakarta

M. Rezansyah Tangguh Prasetya, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=9999920538940&lokasi=lokal>

Abstrak

Capaian bauran energi terbarukan Indonesia tahun 2019 sebesar 10,2 GW masih dibawah target RUEN yaitu sebesar 13,9 GW, dimana Photovoltaic (PV) Rooftop hanya menyumbang 0,19% (19,57 MW). Guna mempercepat penggunaan *PV Rooftop*, perlu diterapkan Tarif Premium *PV Rooftop* oleh PT. PLN. Untuk menerapkan tarif premium tersebut dilakukan penelitian guna mendapatkan besaran tarif premium beserta penerapannya. Dalam penerapan Tarif Premium, pelanggan akan memiliki *PV Rooftop* On-Grid dengan sistem pembayaran cicil melalui penambahan tarif Rupiah per Kwh, namun Energi Lebih (Kwh Ekspor) tidak dihitung sebagai pengurang tagihan listrik hingga berakhirnya masa kontrak. Dalam penelitian digunakan metode Kuantitatif dan Kualitatif. Metode Kuantitatif yaitu dengan melakukan perhitungan untuk mendapatkan 3 skema Tarif Premium yang dapat ditawarkan kepada pelanggan golongan tarif R2. Sedangkan metode Kualitatif melakukan survey kepada pelanggan PT. PLN Distribusi Jakarta dengan golongan tarif listrik R2 untuk melihat ketertarikan pelanggan terhadap *PV Rooftop* serta pilihan atas penawaran Tarif Premium. Pada hasil penelitian menunjukkan bahwasanya 61% pelanggan tarif R2 di Jakarta tertarik menggunakan *PV Rooftop* namun terkendala dengan tingginya investasi awal. Sementara itu skema 2 menjadi pilihan dari responden dengan durasi kontrak 13 tahun untuk daya 3.500VA dan 4.400VA, 8 tahun untuk daya 5.500VA dengan Tarif Premium berkisar mulai dari RP.1.444/Kwh hingga Rp.3.232/Kwh. Dengan asumsi 61% pelanggan Tarif R2 di Jakarta menggunakan Tarif Premium, maka dapat meningkatkan kapasitas pemakaian *PV Rooftop* minimal sebesar 175 MW. Dilain sisi, penggunaan *PV Rooftop* oleh pelanggan PT.PLN dapat menyebabkan pengurangan pendapatan PT.PLN sebesar 44%. Hal ini terjadi karena energi lebih (Kwh Ekspor) dari *PV Rooftop* dihitung sebagai variable pengurang dalam tagihan bulanan pelanggan PT.PLN.

.....The renewable energy mix achievement in 2019 was 10,2 GW still under the national target which is 13,9 GW, where *PV Rooftop* only contributed for 0,19% (19,57 MW). In order to accelerate the use of *PV Rooftop*, a Premium Tariff of *PV Rooftop* need to be implemented by PT. PLN. To set the Premium Tariff a research needed to be conducted to obtain the total of Premium Tariff and its implementation. In the implementation, customers will have the *PV Rooftop* with installment payments, however the excess energy that produced by *PV Rooftop* stated in Kilowatt Hour (Kwh) does not count as a reduction in the electricity bills until the end of the contract duration. In this research used quantitative and qualitative methods. Quantitative method, a calculation conducted to obtain the Premium Tariff that can be offered to customers. Whereas the qualitative is conducted a survey to see the customer interest on *PV Rooftop* and the selection of the Premium Tariff offer. In the research results showed 61% customers of R2 (PLN Rate) in Jakarta are interested to use *PV Rooftop* however constrained by high initial investment. Meanwhile, scheme 2 is the choice of respondents with a contract duration of 13 years for the capacity power 3.500 VA, 8 years for 5.500 VA

with the Rates ranging from IDR 1.444/Kwh to IDR 3.232/Kwh. With the assumption that 61% customers of R2 Rate in Jakarta used Premium Tariff, it can increase the usage capacity of PV Rooftop minimum 175 MW. On the other hand the use of PV by customers of PT.PLN will lead to a reduction in PT PLN's revenue by 44%. This condition will happen when the exceed energy (Kwh Ekspor) is calculated as a deduction variable in the monthly billing of PT. PLN customers.