

Pengaruh Bias Perilaku Anchoring terhadap Keputusan Legal Insider Trading pada 52-Week High di Ho Chi Minh Stock Exchange (Vietnam) = Anchoring Bias of Behavioral towards Legal Insider Trading Decision on 52-Week High in Ho Chi Minh Stock Exchange (Vietnam).

Anadia Nafila, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=20502392&lokasi=lokal>

Abstrak

Penelitian ini mempertimbangkan adanya masalah bias perilaku anchoring pada keputusan legal insider trading yang terjadi di Ho Chi Minh Stock Exchange. Tinjauan utama penelitian dilakukan dengan menggunakan data saham bulanan yang secara konsisten terdapat pada indeks saham VN30 selama 10 tahun. Hasil pada penelitian ini menunjukkan bahwa keputusan legal insider trading (internal shareholders dan related person's) dipengaruhi oleh adanya bias perilaku anchoring terhadap indikator 52-Week High. Kedekatan harga saham dengan indikator 52-Week High mendorong adanya kecenderungan insider untuk melakukan penjualan saham lebih banyak dibandingkan keputusan pembelian dan momentum return bergerak upward (positif). Hal ini berlaku sebaliknya, ketika harga saham menjauhi indikator 52-Week High, maka insider cenderung untuk melakukan pembelian saham lebih banyak dibandingkan penjualan yang dilakukannya. Kondisi ini menunjukkan bahwa insider melakukan strategi kontrarian dalam melakukan perdagangan. Sedangkan keputusan insider trading yang dilakukan oleh major shareholders tidak dipengaruhi oleh indikator 52-Week High. Temuan tersebut menunjukkan bahwa insider meskipun memiliki akses terhadap informasi perusahaan yang lebih baik dibandingkan investor publik dalam pengambilan keputusannya masih rentan terhadap bias perilaku.

.....The paper considers the problem of bias anchoring behavior on legal insider trading decisions that occur in Ho Chi Minh City Stock Exchange. A major review of research done using monthly stock data that are consistently present in VN30 stock index for 10 years. The results in this study show that legal insider trading decisions (internal shareholders and related person's) are influenced by the behavior of the anchoring bias to the indicator 52-Week High. The nearness of the stock price indicator of 52-Week High encourages their tendency to commit sales more than purchasing decisions and upward return momentum. It works in reverse, when the stock price are far from the indicator of 52-Week High, then the insider tend to purchase more shares than sales did. These conditions indicate that the insider performs a contrarian strategy to trade. While insider trading decisions made by the major shareholders are not affected by the indicator 52-Week High. Those findings indicate that despite having access to insider information about the company is better than public investors in its decision-making is still susceptible to bias behavior.