

Analisis kelayakan bisnis ran sharing bagi operator selular Indonesia untuk kasus 2G-indoor coverage = Ran sharing business feasibility analysis for Indonesian mobile operator on 2G-indoor coverage case / Eri Maksudi

Eri Maksudi, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=20365672&lokasi=lokal>

Abstrak

ABSTRAK

Operator jaringan bergerak, saat ini dihadapkan dengan penurunan pendapatan (revenue) tetapi di lain sisi juga dihadapkan dengan kebutuhan biaya yang makin tinggi, untuk menjaga kinerja jaringan dengan performansi yang tinggi.

Pengurangan pendapatan dan peningkatan biaya akan membuat sulit bagi operator untuk mendanai biaya pembangunan yang cenderung akan meningkat secara signifikan di masa depan.

Sebagai solusi alternatif, dengan Berbagi Jaringan / RAN Sharing akan merupakan solusi yang layak dipertimbangkan untuk mengurangi pengeluaran biaya jaringan, dan ini merupakan kecenderungan / trend yang dilakukan oleh para operator telekomunikasi di dunia saat ini.

Namun solusi RAN Sharing, walau pun mengurangi biaya investasi dan biaya operasional, tapi timbul pertanyaan apakah dengan menjalankan strategi ini akan menguntungkan bagi para operator yang menjalankannya. Hal ini perlu dilakukan analisis keuangan baik itu dari sisi manfaat atau biaya yang timbul dari penerapan strategi ini, mau pun analisis kelayakan bisnis ini.

Analisis rasio manfaat dan biaya akan menggunakan beberapa variable seperti biaya implementasi, pendapatan yang diperoleh dan kerugian dari biaya operasional dan juga kerugian dari potensi pendapatan yang hilang karena implementasi proyek ini.

Dari hasil analisis diperoleh bahwa bisnis layanan untuk indoor coverage tidak terlalu menjanjikan pendapatan yang besar. Solusi dengan Berbagi Jaringan (RAN Sharing) cukup membuat rasio manfaat dan biaya meningkat dan menjanjikan.

Tetapi kebutuhan indoor coverage tetap dibutuhkan untuk menjaga image suatu operator oleh para pelanggannya.

<hr>

ABSTRACT

Recently the mobile network operators are facing with a decline in income/revenue but on the other hand are also faced with the operational cost that getting higher, to maintain network performance with high performance. Reduction of revenues and increased costs will make many difficulties for operators for funding the development costs are likely to increase significantly in the future

As an alternative solution, the RAN Sharing should be considered as potential solution to reduce network expenses, and this is a trend that is already done by the

world telecom operators today.

Even, RAN sharing solution already proven that may reduce investment costs and operating expenses, but the question arises whether to execute this strategy will be had financial profitable for the operators who run this strategy. These issues would be financing analyzed both in terms of financial benefits or costs arising from the implementation of this strategy, and even the business feasibility analysis.

Cost-Benefit Ratio analysis will be using several variables such as implementation costs, revenue and losses from operating costs as well as loss of potential lost revenue due to the implementation of this project.

From the analysis found that business services for indoor coverage is not too promising huge income. RAN Sharing solutions are enough to make the ratio of benefits and costs are rising and promising. But the requirement for indoor coverage is needed to keep the operator image from customer perspective.